

Jürgen Stahl Verkaufstraining

Praxisseminar



Alles was sich aus Sicht des Kunden: Erhöht, erspart, erleichtert, gewährleistet, dazu führt, usw. ist wichtiger als der Preis. Es wird den Seminarteilnehmer vermittelt, dass nicht das was sie wollen wichtig ist, sondern das was der Kunde will. Auch wenn es teurer ist.

- Lehrgangsinhalt:**
- Durch die Unterschwellige Beeinflussung zum Erfolg.
 - Raus aus der Preisspirale.
 - Weg von Blindleistungen.
 - Durch gezielte Kommunikation Zusatzverkäufe erzielen.
 - Fragetechnik das Werkzeug für alle die erfolgreich verkaufen wollen.
 - Einwandbehandlung (bei einem "NEIN" fängt das Verkaufen erst an).
 - Was bedeutet kundenorientiertes Denken und wie funktioniert dies?

Lehrgangisleiter: Jürgen Stahl

Zielgruppe: Fachverkäufer aus dem KFZ-Teilehandel, Werkstattinhaber, Kfz.-Mechaniker

Standort: Darmstadt

Termin: 18.03.2015

Lehrgangsdauer: 09.00 - 17.00 Uhr

Lehrgangsgebühren: 149,00 € pro Teilnehmer zzgl. MwSt. (inkl. Verpflegung)
COPARTS Partner 129,00 € pro Teilnehmer zzgl. MwSt. (inkl. Verpflegung)



Verbindliche Anmeldung

Bitte ausfüllen und an die Fax-Nr. **06151 50018 - 44** senden!

Firma: _____

Kd.-Nr.: _____

E-Mail: _____

Teilnehmer: 1. _____

2. _____

3. _____

4. _____

Unterschrift: _____

Aus- und Weiterbildung →

Wichtige Hinweise zur Schulungsanmeldung

1. Anmeldung

Bestimmt haben Sie Verständnis dafür, dass wir Ihre Anmeldung in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigen, da die Teilnehmerzahl der Schulungen begrenzt sind.

2. Zahlungsbedingungen

Bitte begleichen Sie das Teilnahmeentgelt innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungsdatum, spätestens bis zum Veranstaltungsbeginn.

Unsere Preise verstehen sich zzgl. 19% MwSt.

3. Rücktritt und Kündigung

Sollten Sie an der von Ihnen gebuchten Veranstaltung nicht teilnehmen können, benachrichtigen Sie uns bitte bis 3 Wochen vor Lehrgangsbeginn. Somit entstehen für Sie keine Ausfallgebühren.

Ein Ersatzteilnehmer wird kostenfrei akzeptiert.

Vielen Dank für Ihr Verständnis, dass wir Ihnen bei Nichtteilnahme an einer gebuchten Veranstaltung ohne Absage eine Servicepauschale in Höhe von 15 € berechnen.

Bitte beachten Sie die Stornofristen für unsere kostenpflichtigen Schulungen:

- 6 Wochen vor Termin – frei
- 3 Wochen vor Termin – 50% Kostenbeteiligung
- 1 Woche vor Termin – 75% Kostenbeteiligung

4. Absage

Sollte eine Schulung aufgrund geringer Teilnehmerzahl nicht stattfinden, informieren wir Sie rechtzeitig.